



J CONNECTION

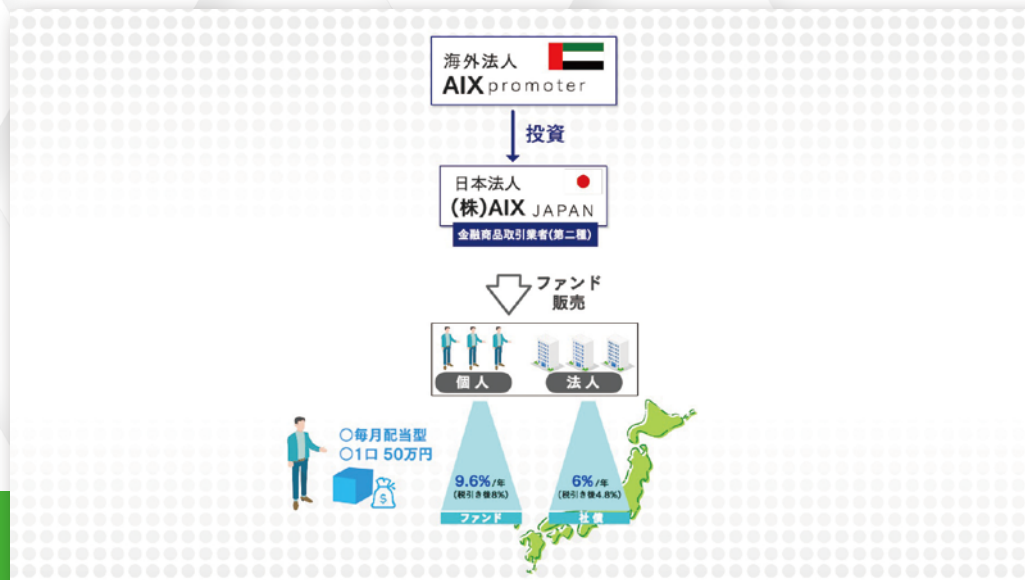
J CONNECTION ストア動画解説資料

Store Video Commentary Documentation

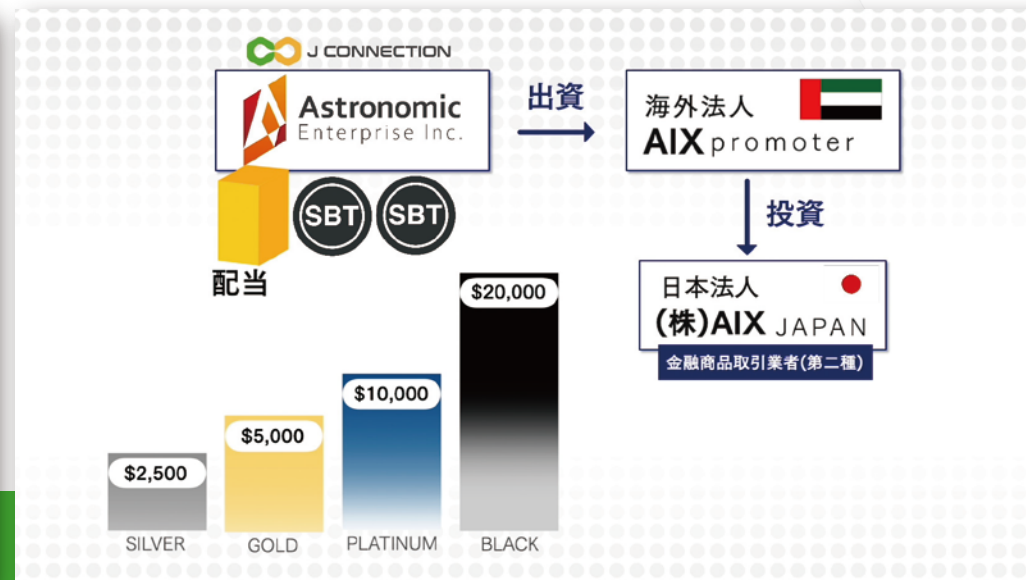
 **JAPAN**

Vol.01 | DATE : 2023/08

仕組み

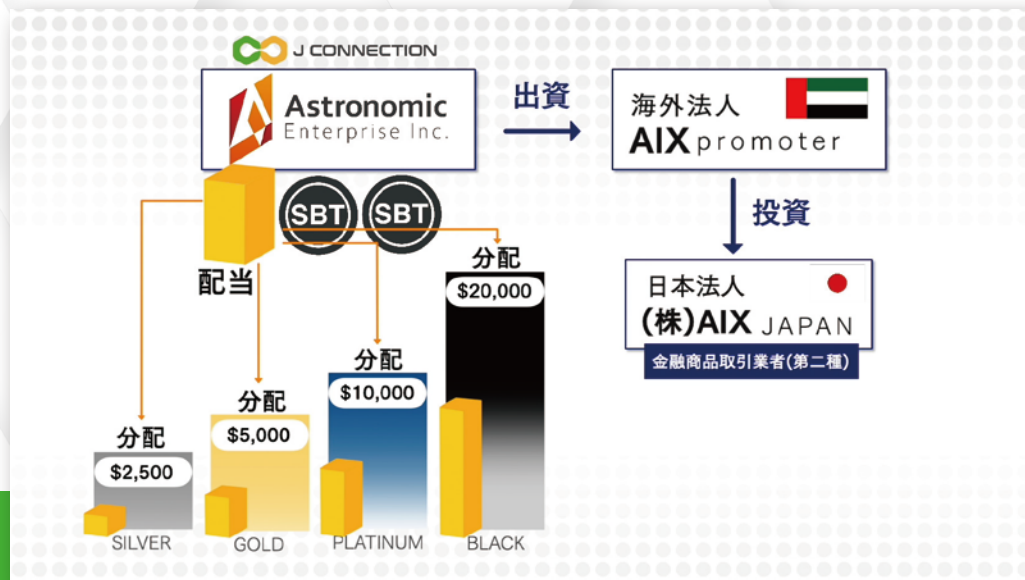


AIX JAPANは、海外法人AIXプロモーター社の投資によって、営業活動をしていきます。代理店を通さずに直接顧客にファンド販売ができるため、利率の高い商品を販売していくことができます。

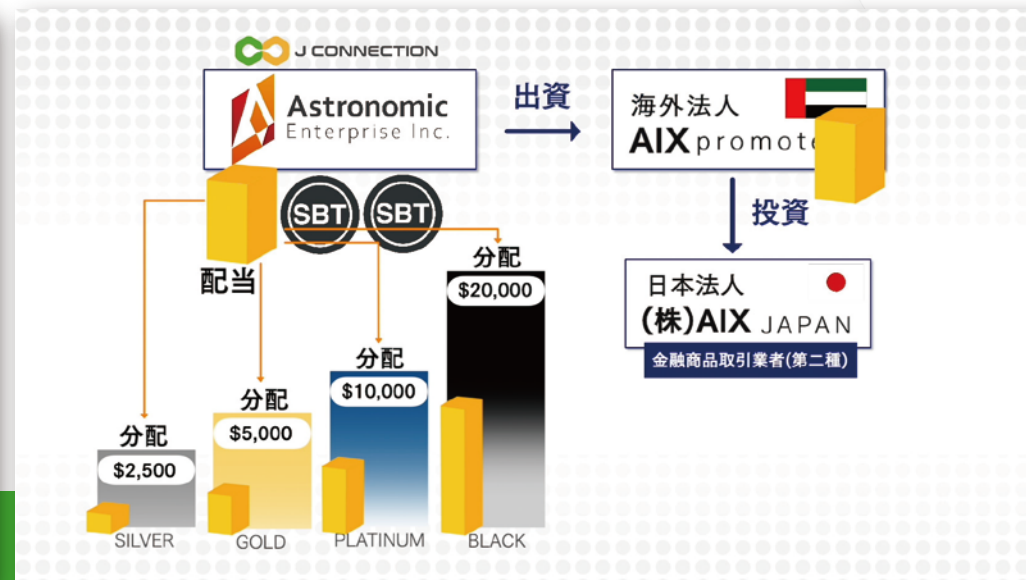


Jコネクションの運営会社Astronomic EnterpriseはAIXプロモーター社のSBTを保有しているため配当を受け取れます。

仕組み



そして、Jコネクション参加メンバーは、ストアランクを購入するとJコネクションから配当受給権が付与されます。



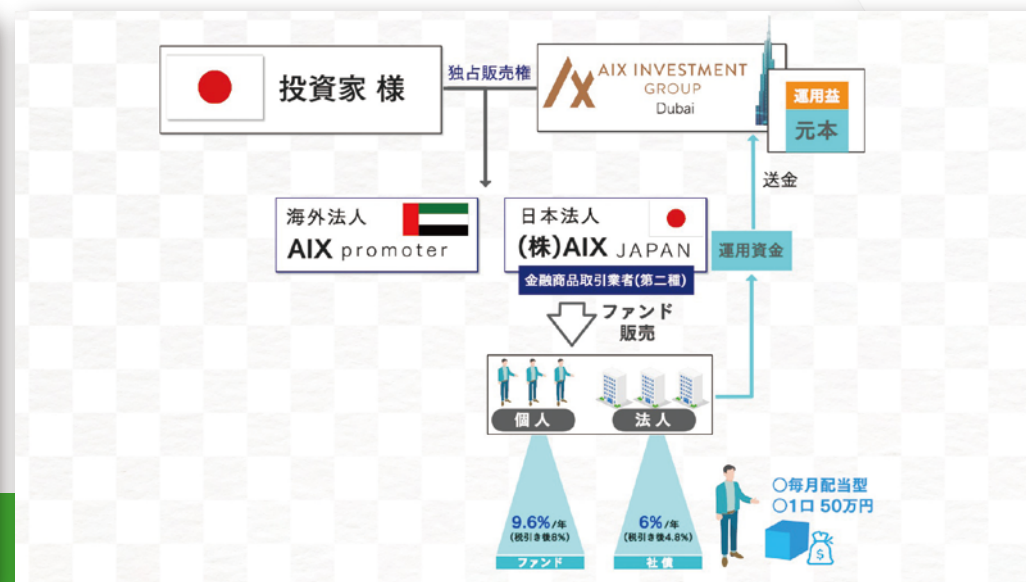
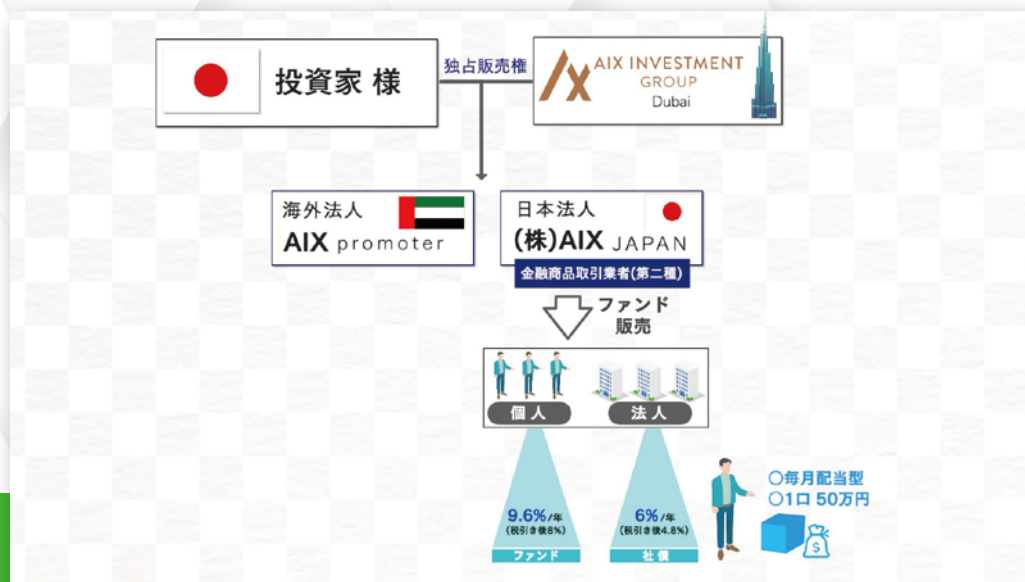
まずはAIXプロモーター社からどのようにして配当がもらえるのかこちらをご覧ください。

AIX INVESTMENT GROUP



AIXグループは、ドバイにあるブルジュ・ハリファにオフィスを構え 高いパフォーマンスを出し続けている投資会社です。エミレーツ航空、ラ・リーガチーム、リアルマドリード選手などのスポンサーや、フォーミュラレースに参入しています。

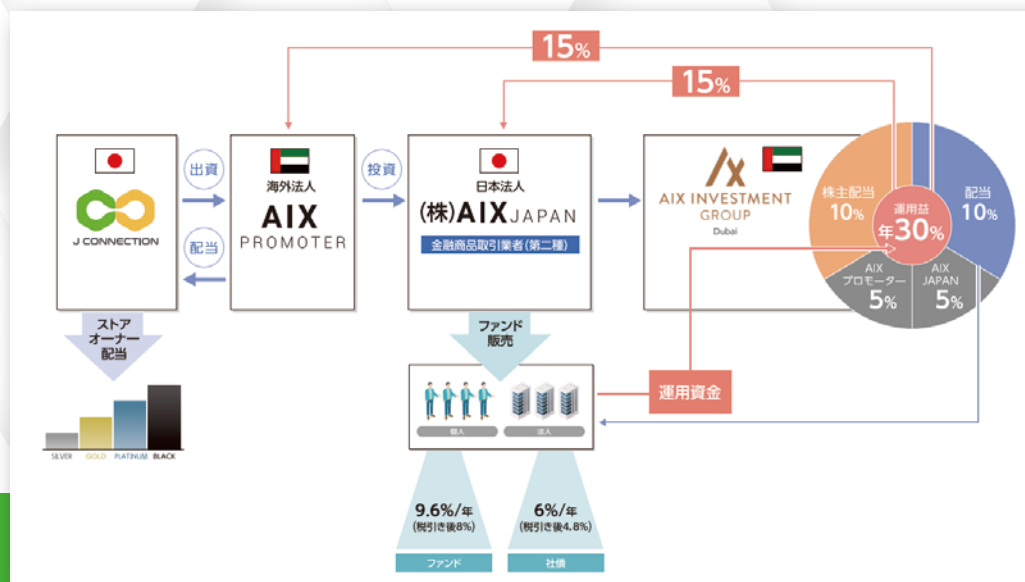
金融商品の販売



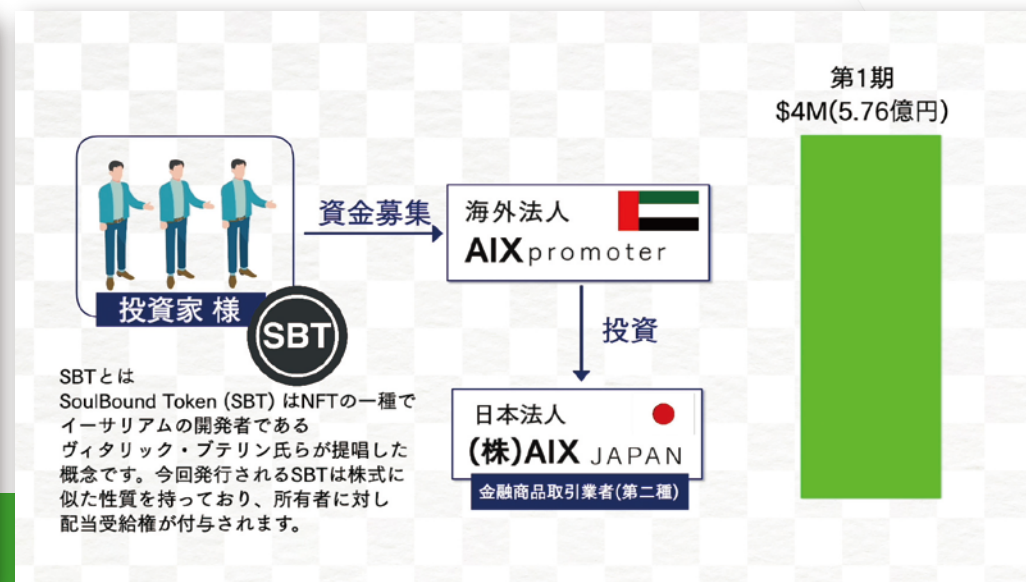
AIXグループが日本に進出するにあたり、日本での独占販売権を獲得し 海外法人AIX プロモーター社、日本法人AIX JAPAN社を設立予定です。
日本法人は金融庁のライセンスを取得し、金融商品取引業社としてファンドを組成して販売します。

ファンド販売による調達資金は全額ドバイ本社へ送金されます。
本社から運用益を年4回受け取ることができます。

配当の仕組み



顧客への配当、運営費を差し引いた部分を投資家へ還元します。

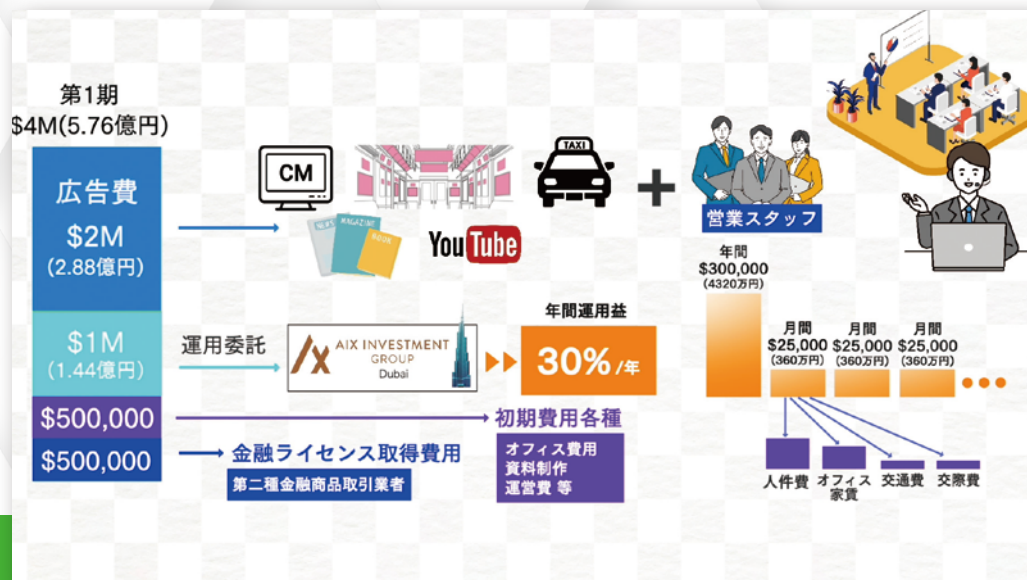


AIXプロモーターは、投資家から資金を集めAIX JAPANへ投資をします。

第一期の募集額は\$400万(5.76億円) 投資家は投資をすることで配当需給権が付与されているトークンを受け取ることができます。

このトークンは株式のような性質を持っています。

資金使途とファンド販売



資金使途はこのように計画しています。

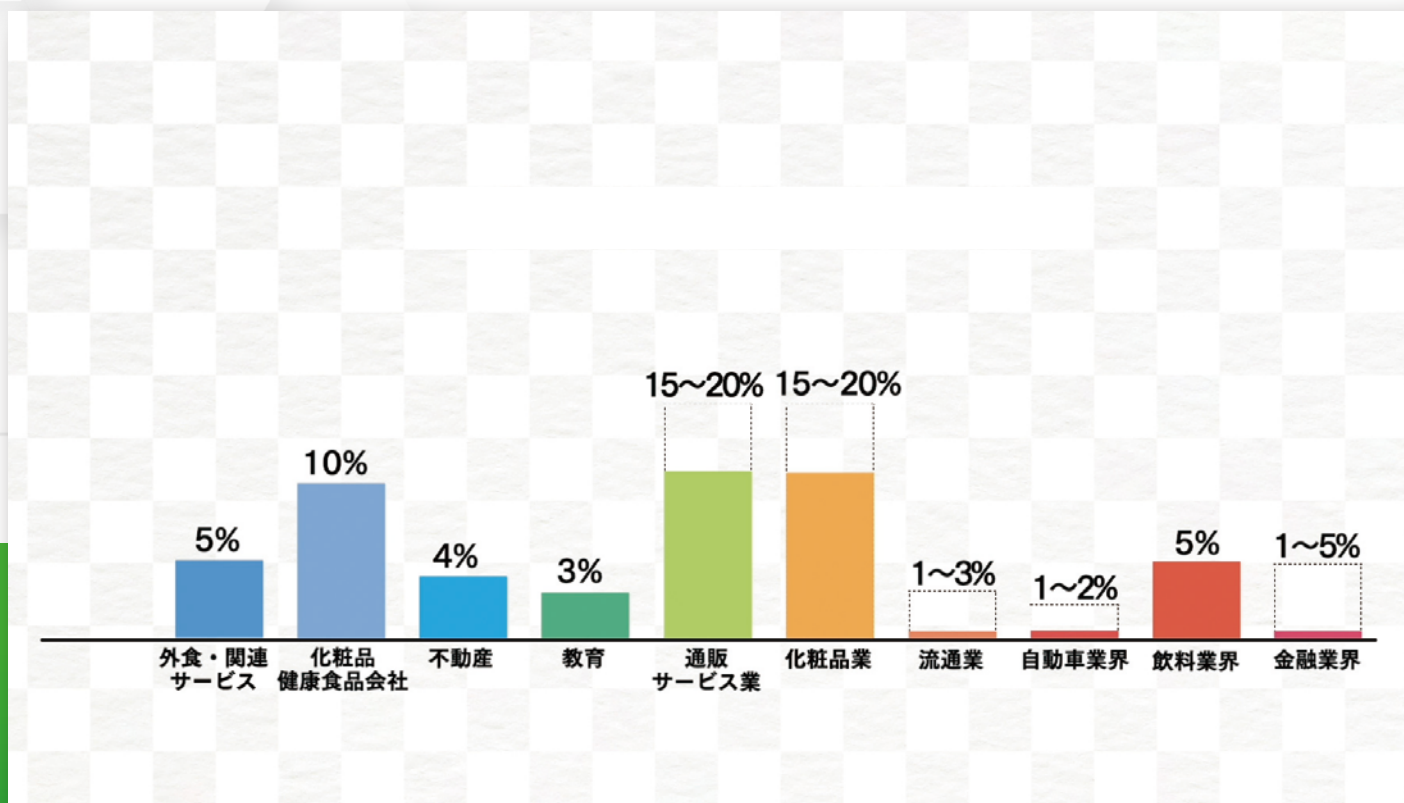
初期費用 \$100万(1.44億円)内訳は\$50万を金融ライセンス取得費用 種類は第二種金融商品取引業者、新規設立では時間がかかる為買収を計画しています。残り\$50万を設立費用として使用します。AIX本社への運用委託資金\$100万(1.44億円)年間30%程度の配当リターンが期待できる為、年間\$30万(4320万円)月間\$2万5千(360万円)ものランニングコストを捻出できるという仕組みになります。

広告費\$200万(2.88億円)主な広告の内容はTVCM、電車広告、タクシー広告、書籍の出版、YouTube やSNSです。

投資家の顧客をもつ営業スタッフや営業力のあるスタッフも募集します。広告を見たお客様から問い合わせがあれば、説明会に参加してもらったり、個別対応をして営業活動をしていきます。

このようにして個人と法人両方の顧客開拓を行い、ファンドの販売をしていきます。

売り上げに対する広告宣伝費の割合



実際にはどのくらいの広告費をかければどのくらいのファンド販売による資金調達ができるのでしょうか？

こちらは各業界での売り上げに対する広告宣伝費の割合です。金融業界は1%~5%とされています。

広告効果の説明



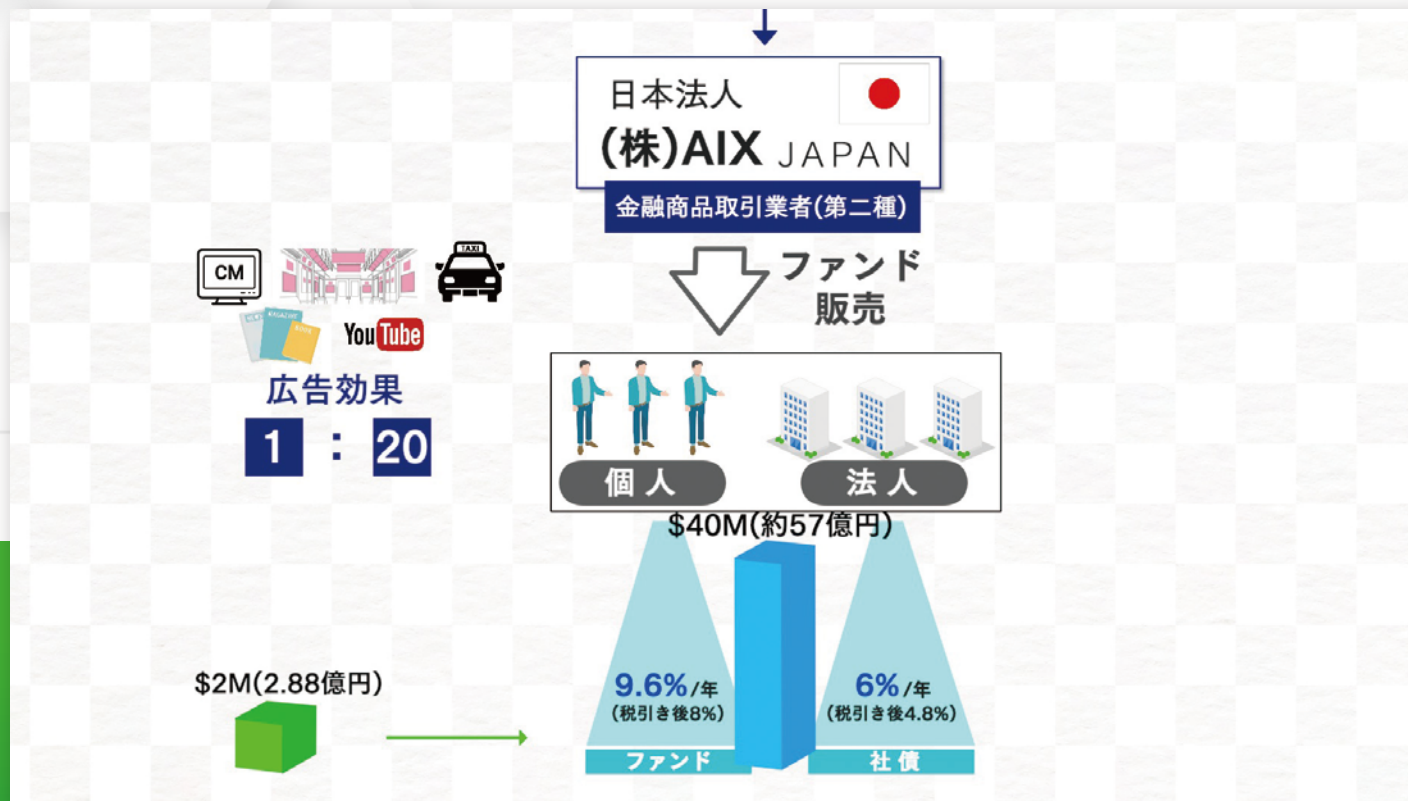
1%の場合1の広告費をかければ100の売り上げが上がる為 広告効果は1:100となり、



5%の場合であれば5の広告費をかければ100の売り上げが上がる為 広告効果は1:20となります。

このデータを元にシミュレーションをしてみましょう!

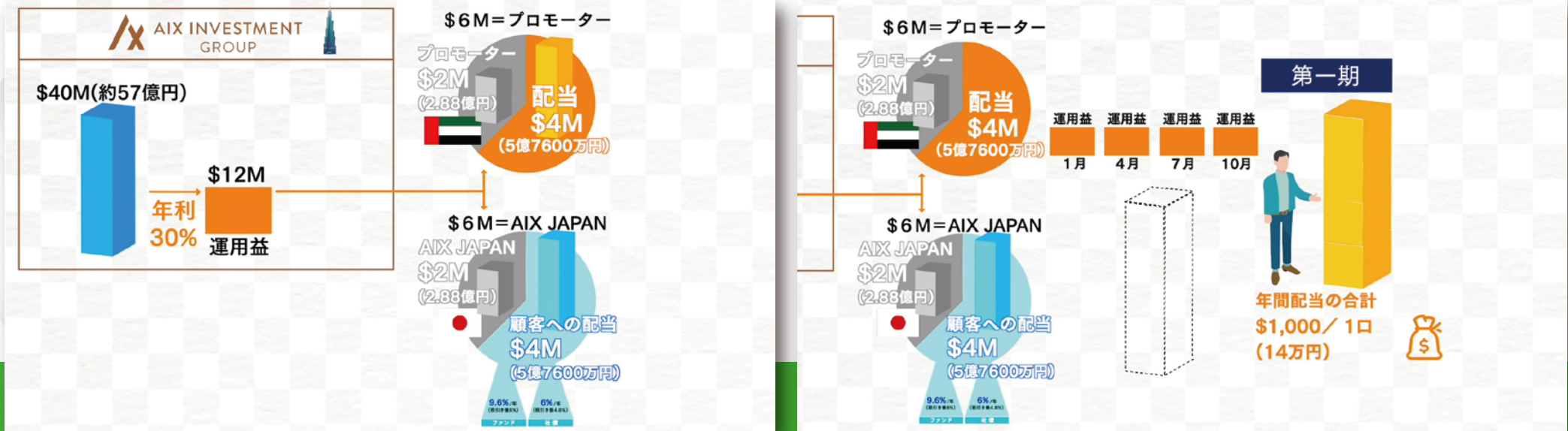
第一期



200万ドル(2.88億円)の広告費をかけての、ファンド販売による目標調達額は\$4,000万(約57億円)です。

広告効果を1:20と試算しています。

第一期



調達した運用資金\$4,000万(57.6億円)全額をAIXへ送金します。

年利30%の運用益\$1,200万をこのように分配します。

AIX JAPANでは顧客への配当を支払い、残りが粗利益となります。

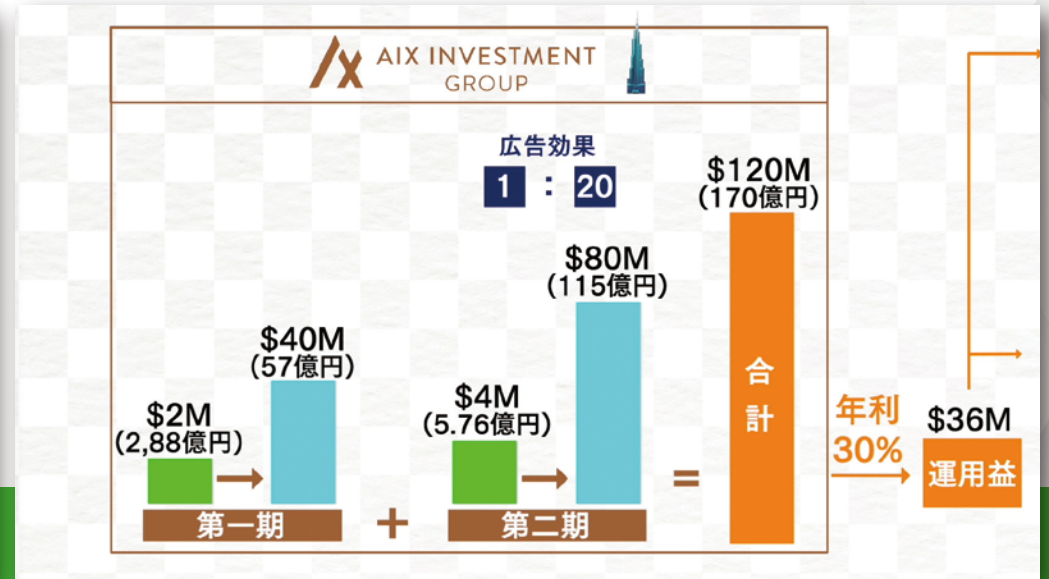
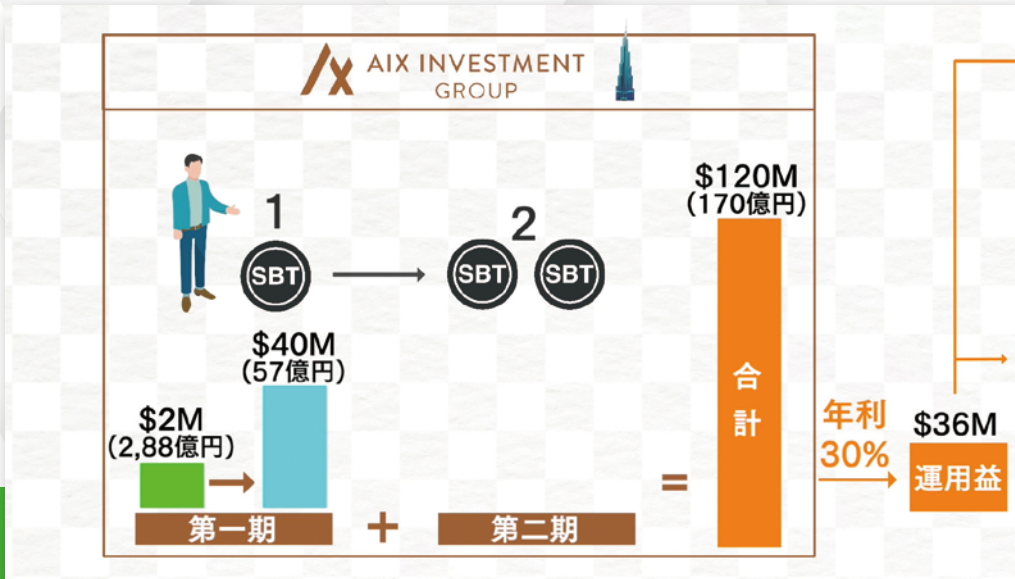
プロモーター社より\$400万が配当として還元されます
\$1,000あたりの年間配当は\$1,000となります。

配当は四半期に1度受け取ることができます。

分割



第二期



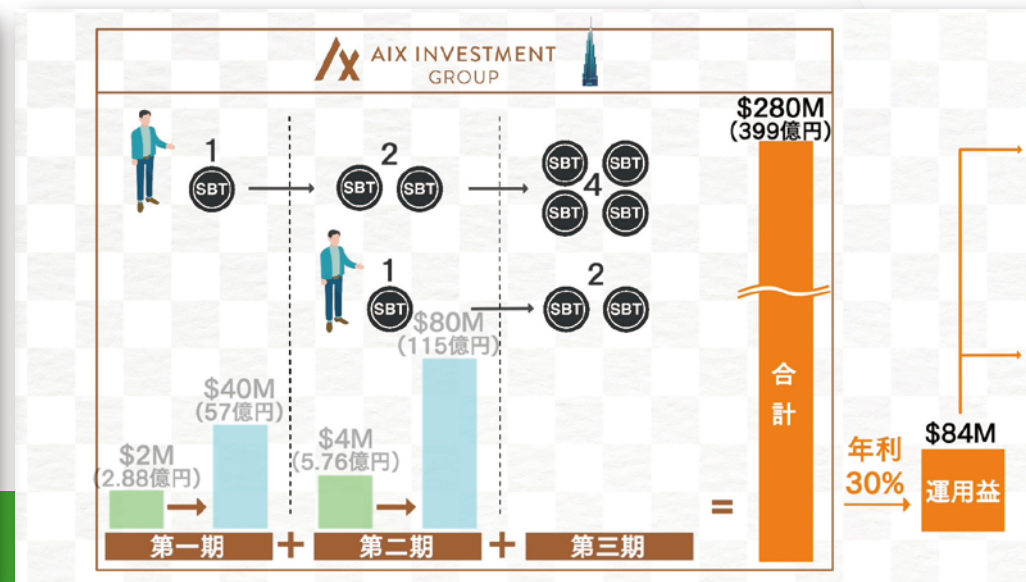
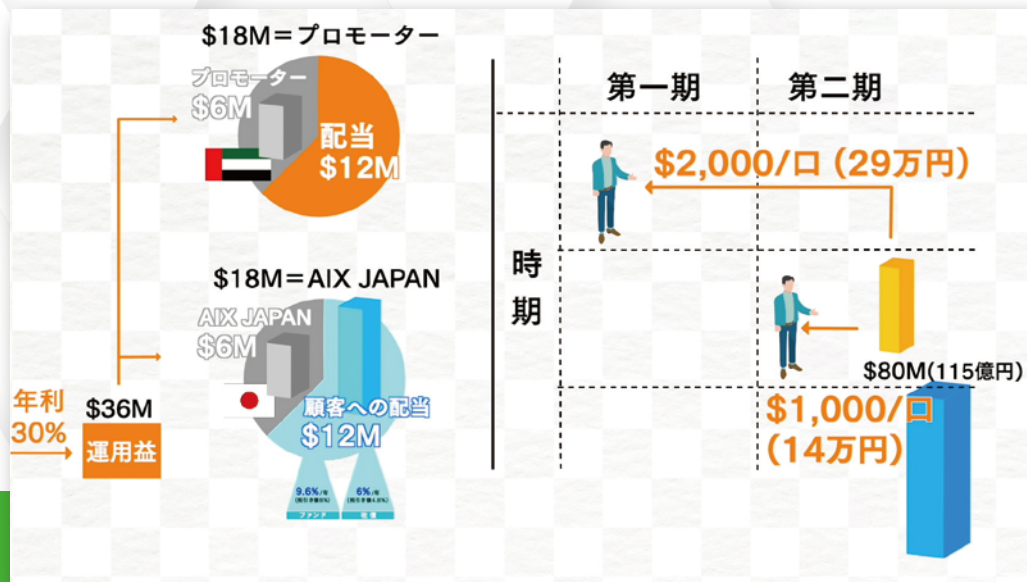
第二期の資金募集を始める前にトークンの分割を行い。
 第一期の人が保有するトークン数を倍にします。
 これにより今後第一期の方への配当割合が高くなります。
 そして第二期の募集をスタートします。

前期の倍の広告費を集めて20倍のファンド販売を
 します。

第二期



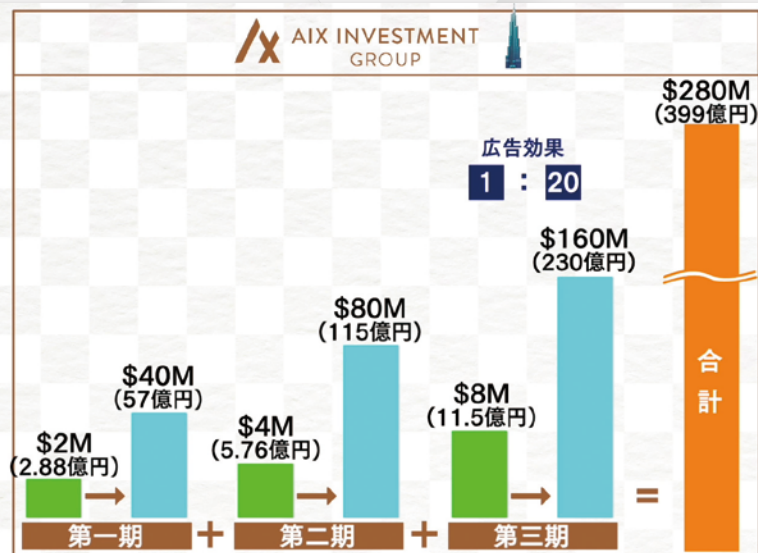
分割



\$1,000当たりの年間配当は第一期\$2,000(29万円)
 第二期\$1,000(14万円)となります。

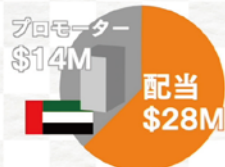
分割を行います。

第三期

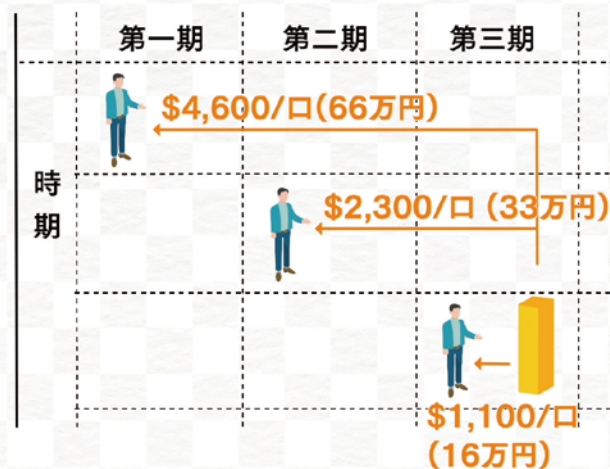
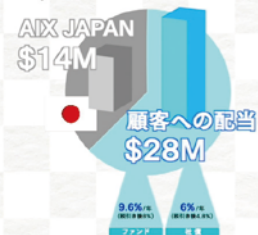


$\xrightarrow{\text{年利 30\%}}$
\$84M
 運用益

\$42M = プロモーター



\$42M = AIX JAPAN



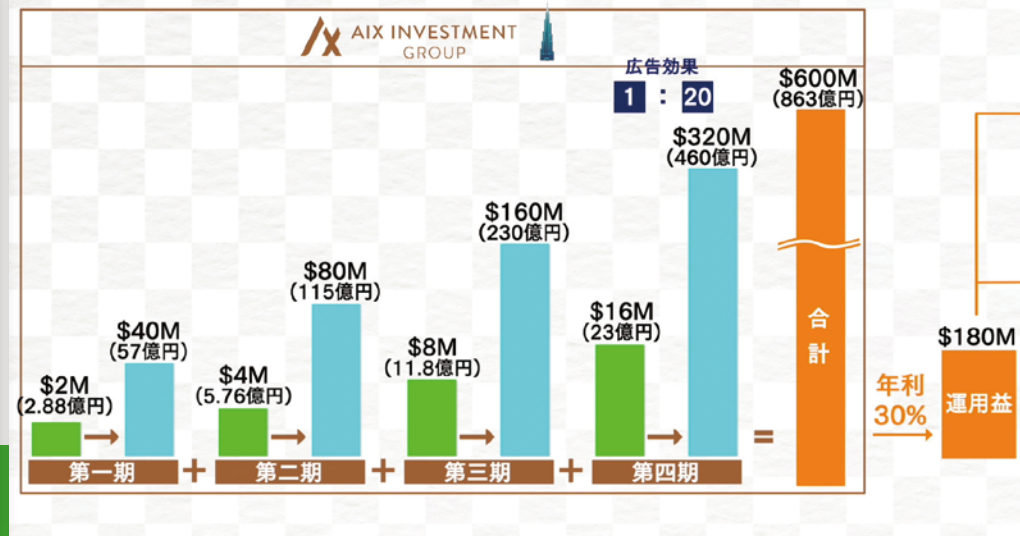
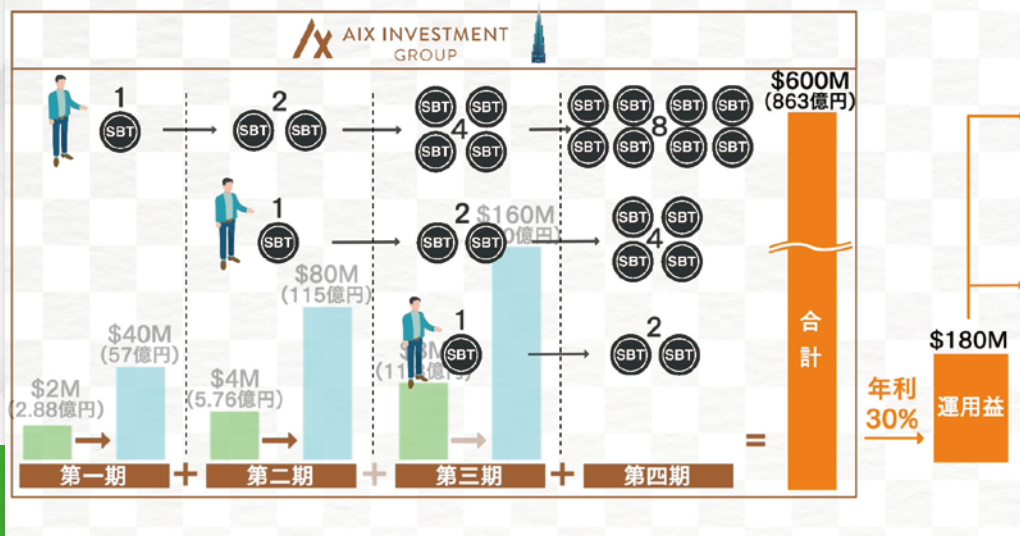
前期の倍の広告費を集めて20倍のファンド販売をします。

\$1,000当たりの第一期出資者の配当は\$4,600(66万円)となります。

分割



第四期

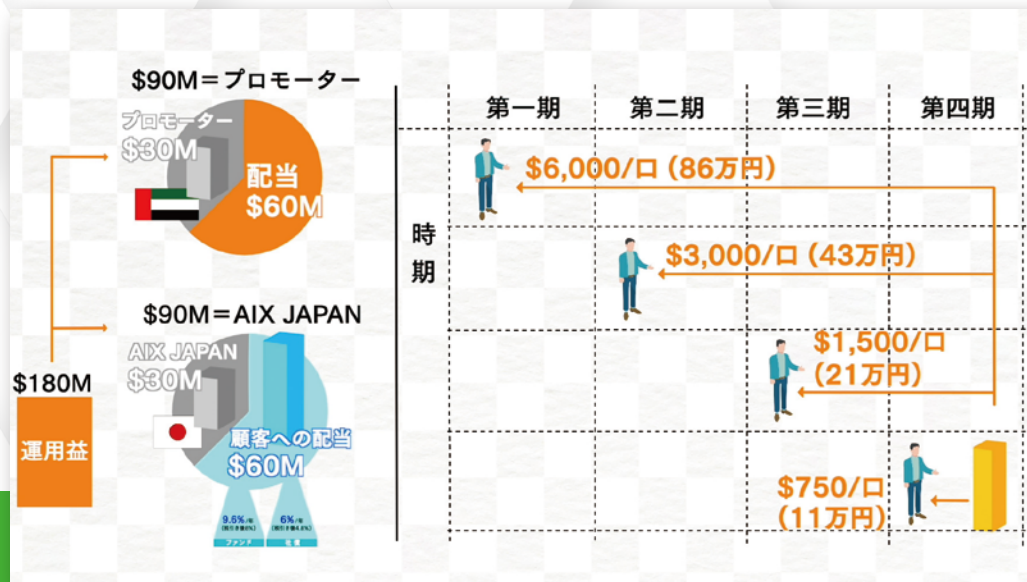


分割を行います。

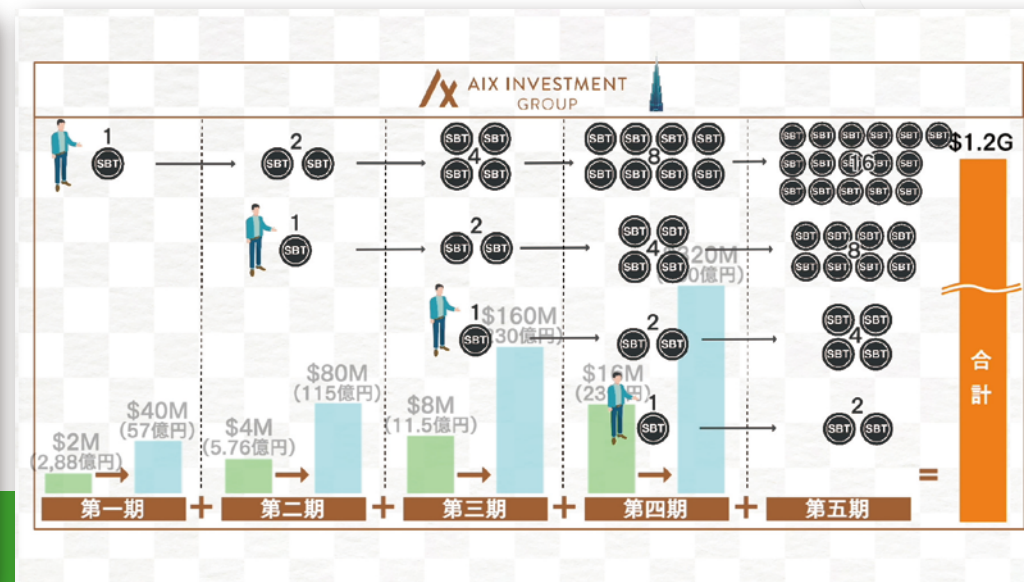
前期の倍の広告費を集めて20倍のファンド販売をします。

第四期

分割

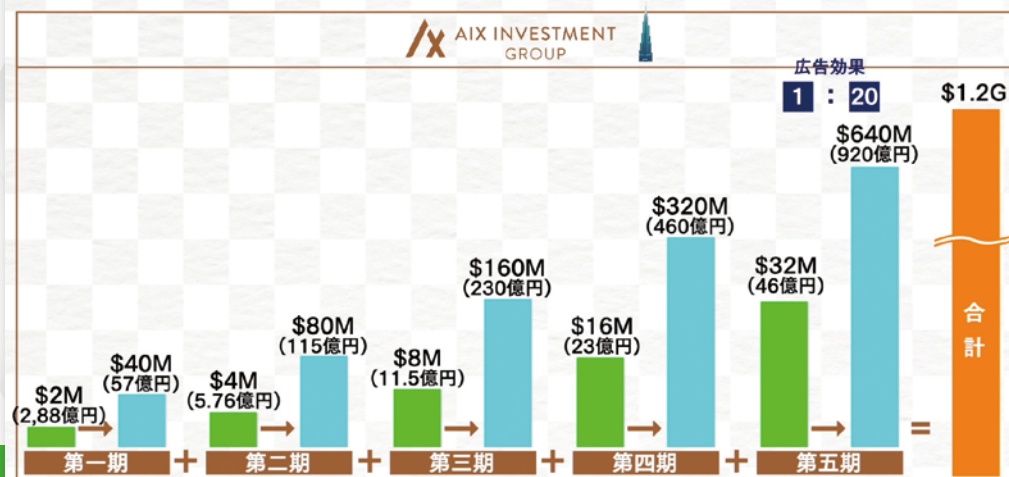


配当は\$6,000(86万円)

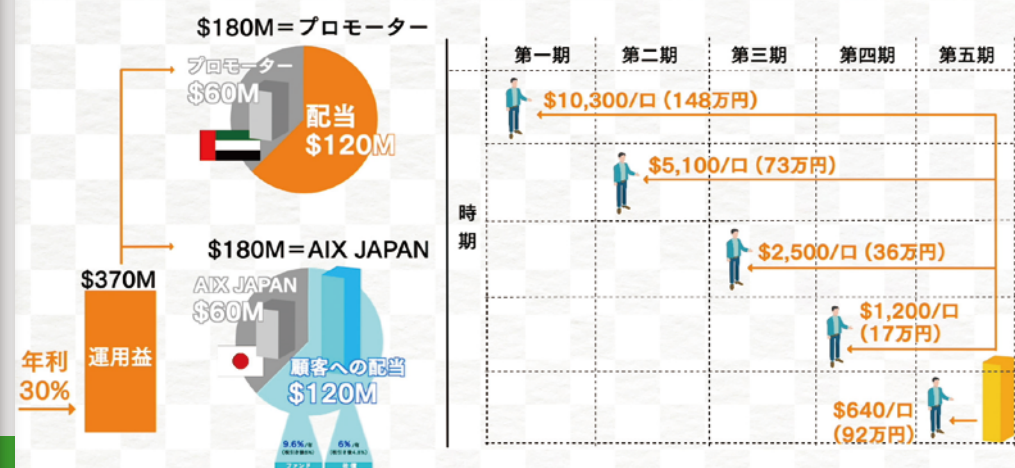


分割を行います。

第五期

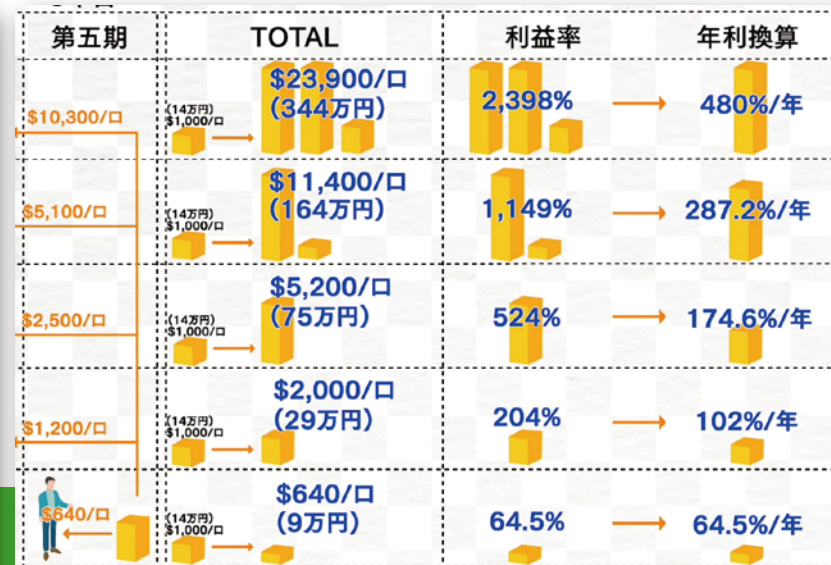
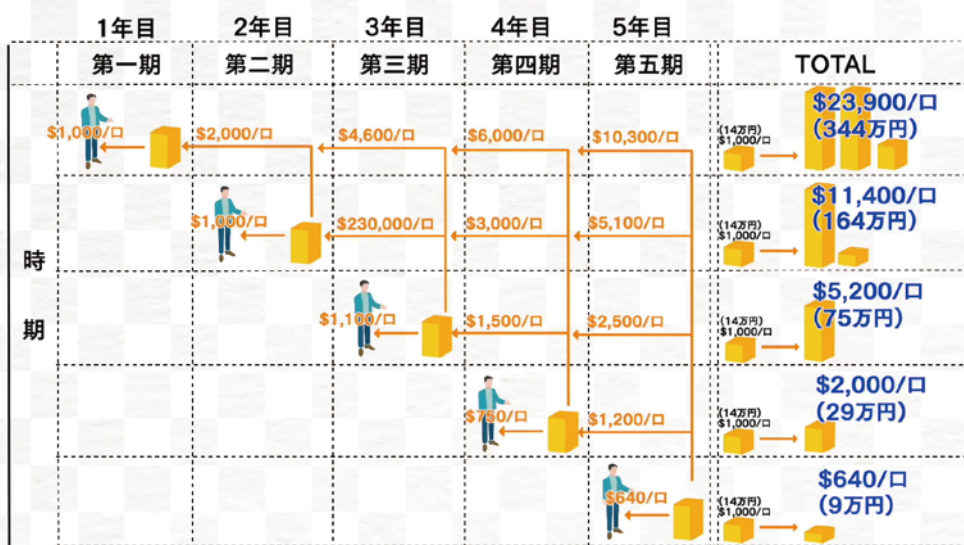


前期の倍の広告費を集めて20倍のファンド販売をします。



配当は\$10,300(148万円)となります。

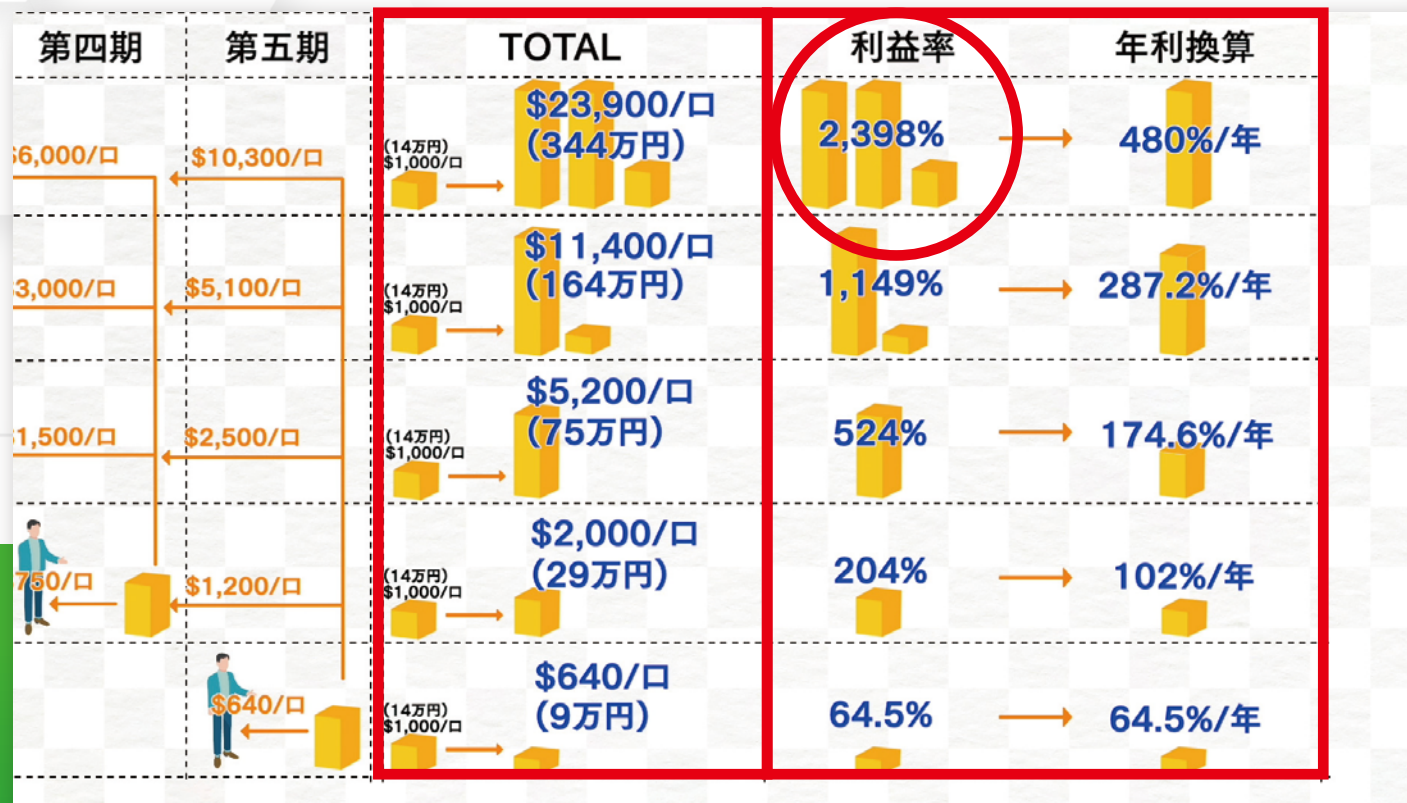
シミュレーションまとめ



仮に各期が1年間、合計5年間でシミュレーション通りの結果が出た場合の配当は、このようになります。

第一期の投資家の配当率は5年合計で2398%

第一期

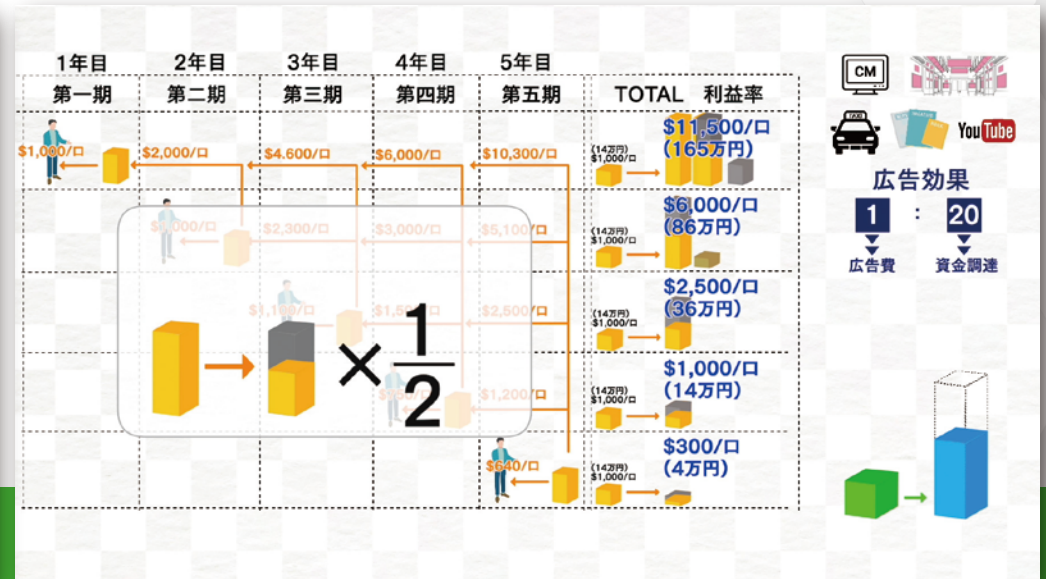
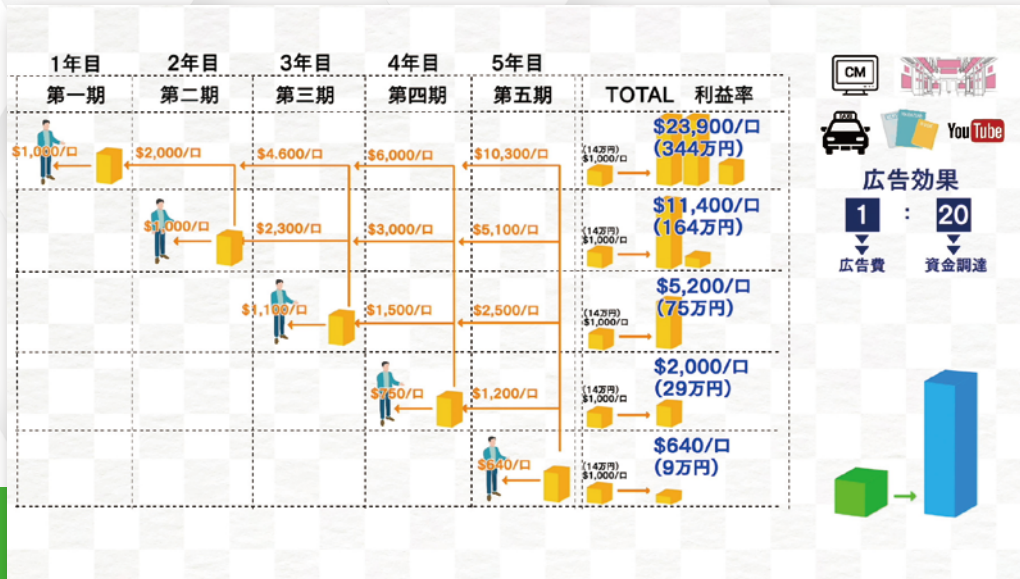


今回のシミュレーションでは\$1,000の投資が\$23,900となります。

年利換算すると約480%となります。

各期ごとの配当率はこのようになり、年平均リターン率はこのようになります。

広告効果の増減による配当の増減

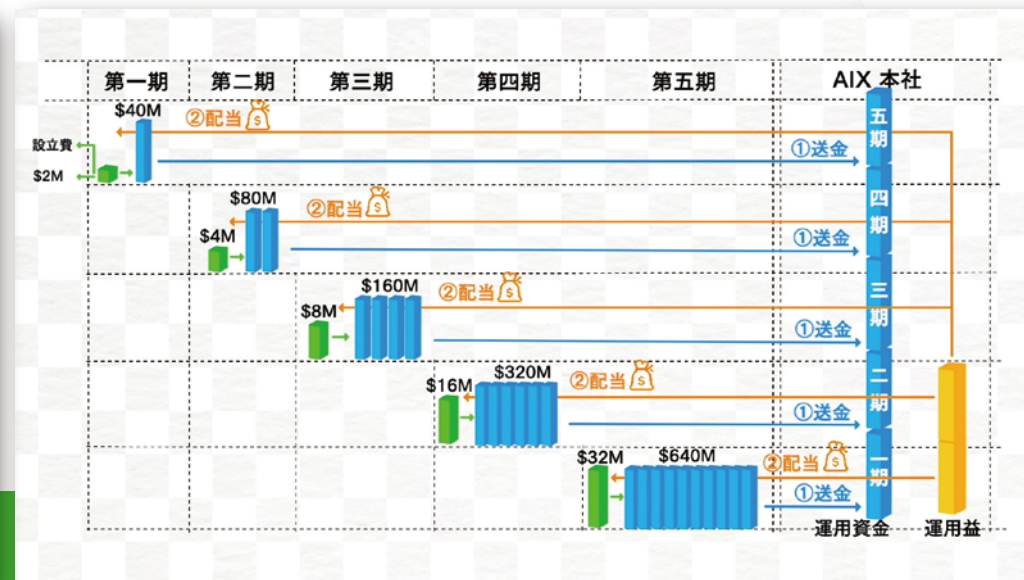
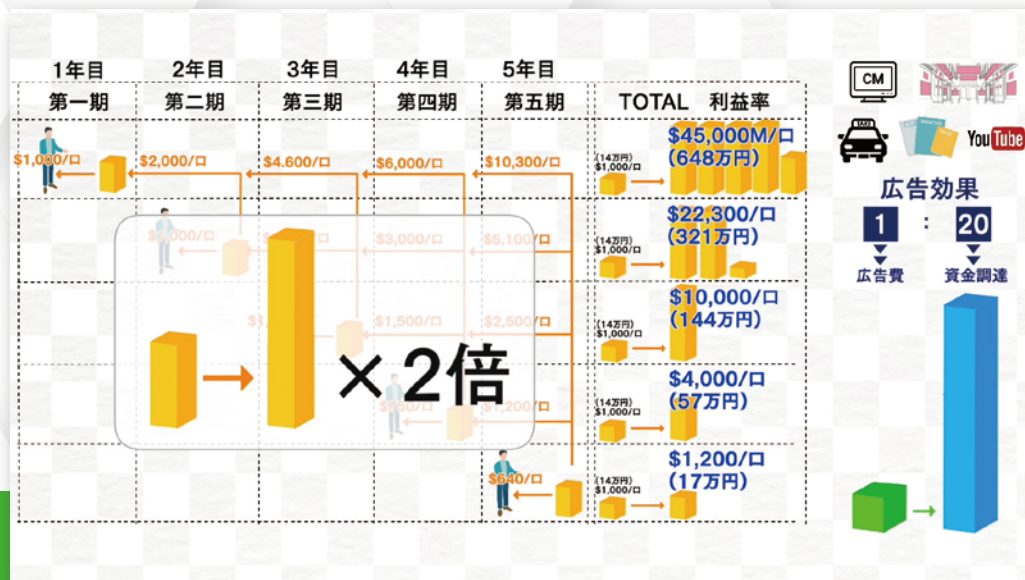


広告効果

1:20でシミュレーションしていますが、

広告効果が弱く、仮に販売実績が半減した場合は配当も半減します。

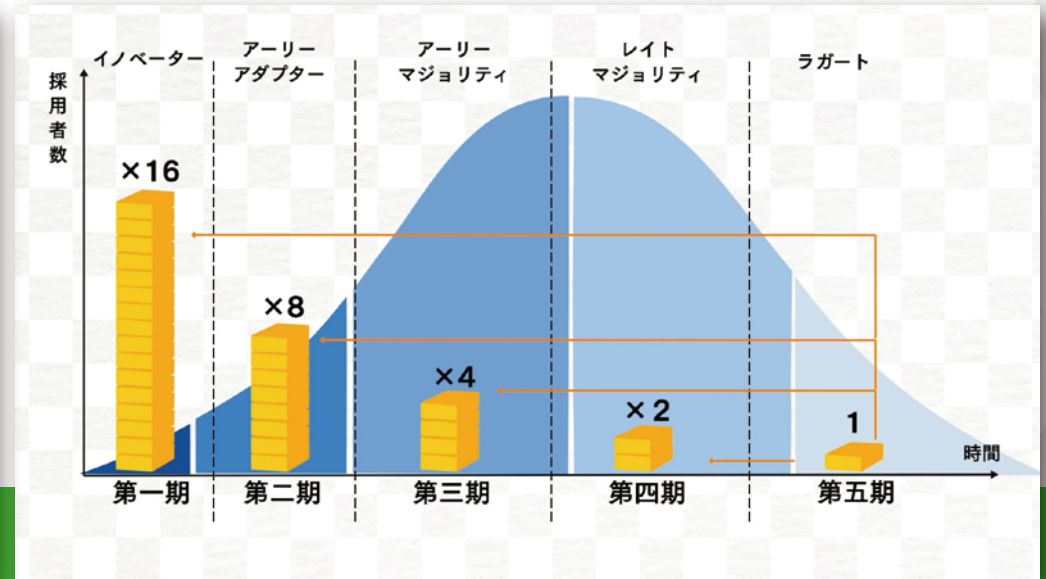
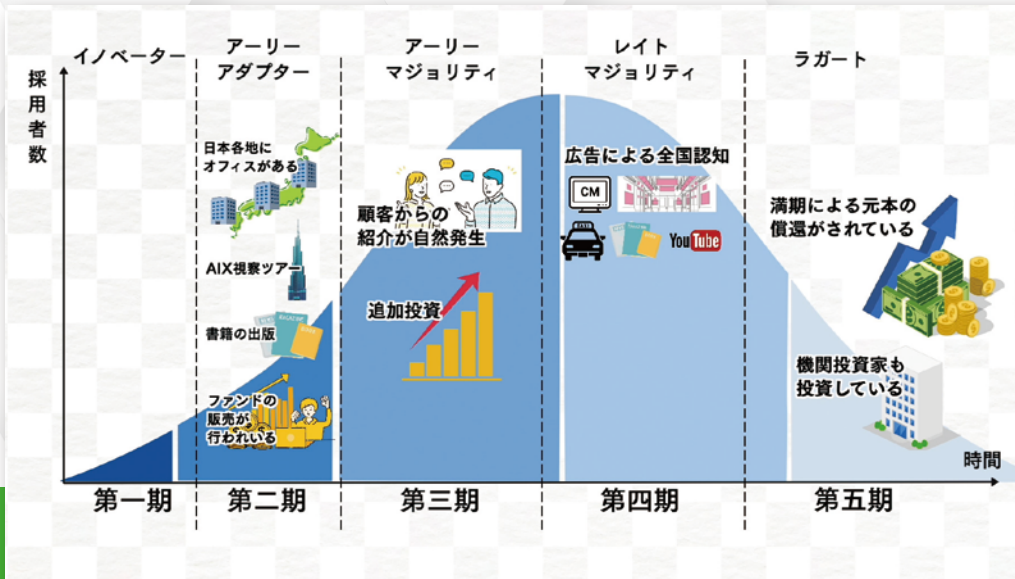
広告効果の増減による配当の増減



逆に広告効果が絶大で、販売実績が倍増した場合は配当も倍増します。

計画をまとめるとこのようになります。
第一期、第二期と進むごとに、事業規模を大きくしていきます。

イノベーター理論



新しい商品・サービス、ライフスタイルや考え方などが世の中に浸透する過程を5つのグループに分類したマーケティング用語、イノベーター理論
AIXJAPANでは、このような内容で展開していきます。

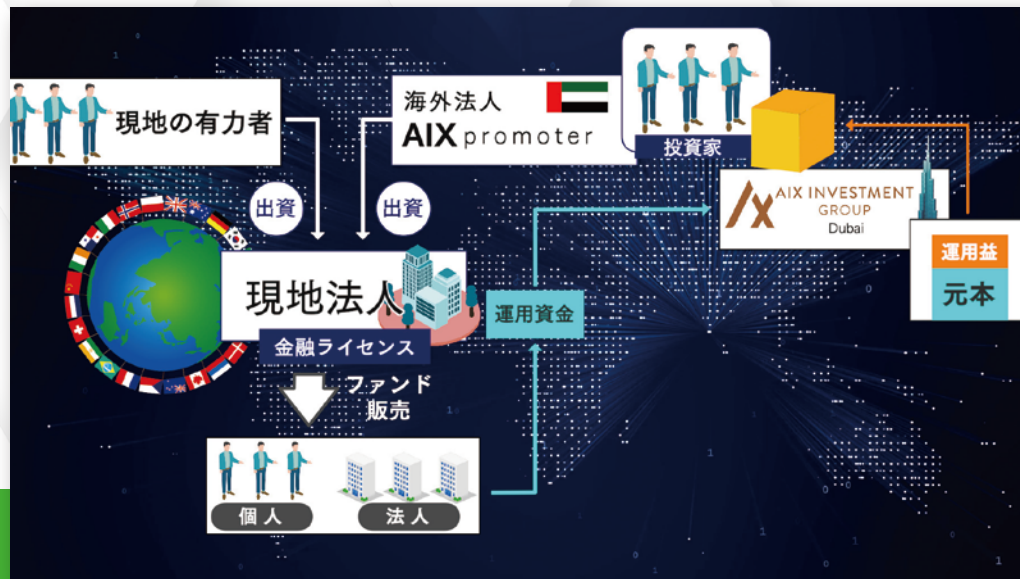
トークンの分割の影響により第五期と比べてリターン率が2倍 4倍 8倍 16倍と高くなります。

世界展開



投資家からの資金募集とファンド販売を同時進行で進めるビジネスモデルを活用し世界展開を考えています。

世界展開



進出する国に、AIXプロモーターと、現地の有力者との共同出資による法人を設立します。

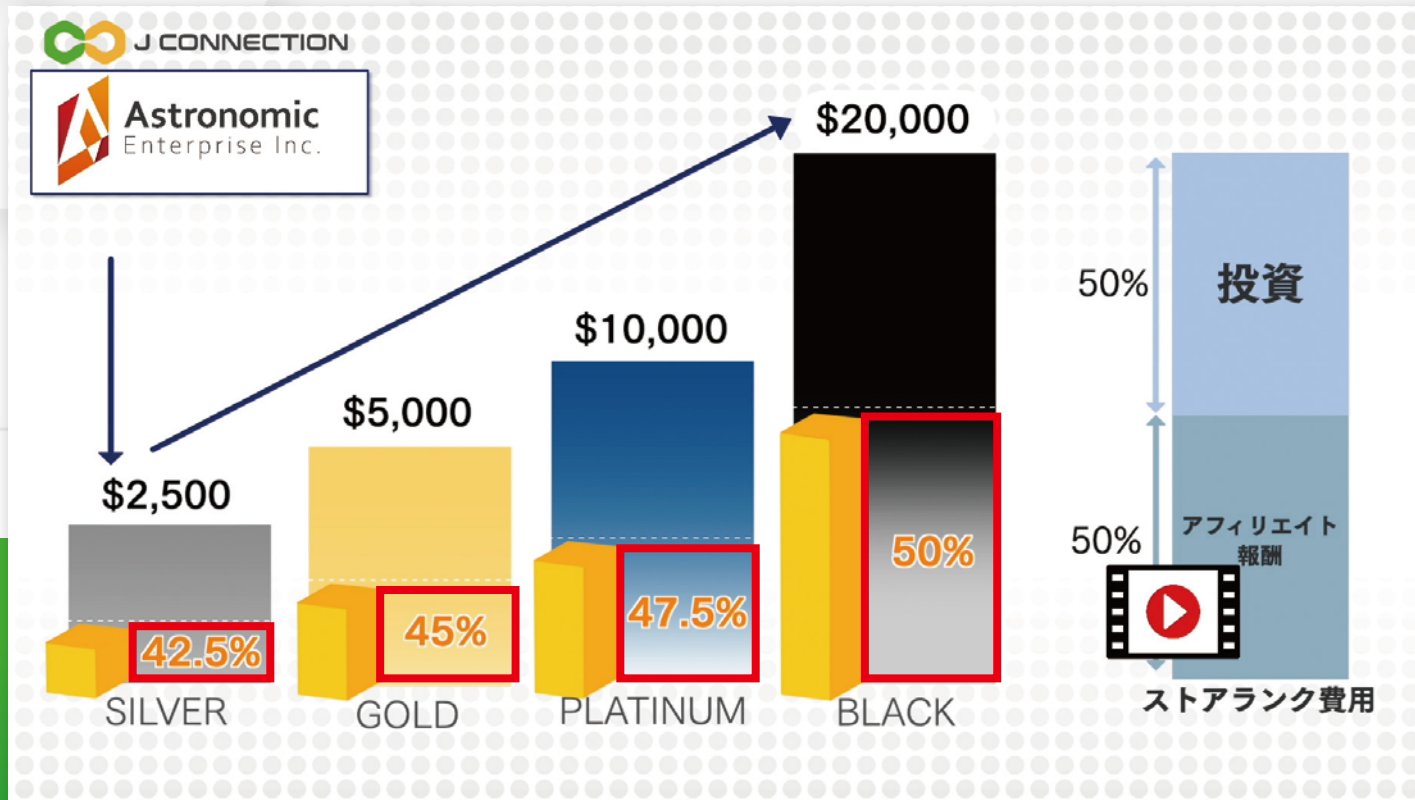
現地法人でも金融ライセンスを取得し、我々が培ったノウハウを共有し、ファンドと社債を販売し資金調達を行います。

調達資金は、ドバイの本社へ送金します。

運用益に対して配当を受け取ることができます

世界展開していくたびにプロモーター社から配当を受け取ることができます。

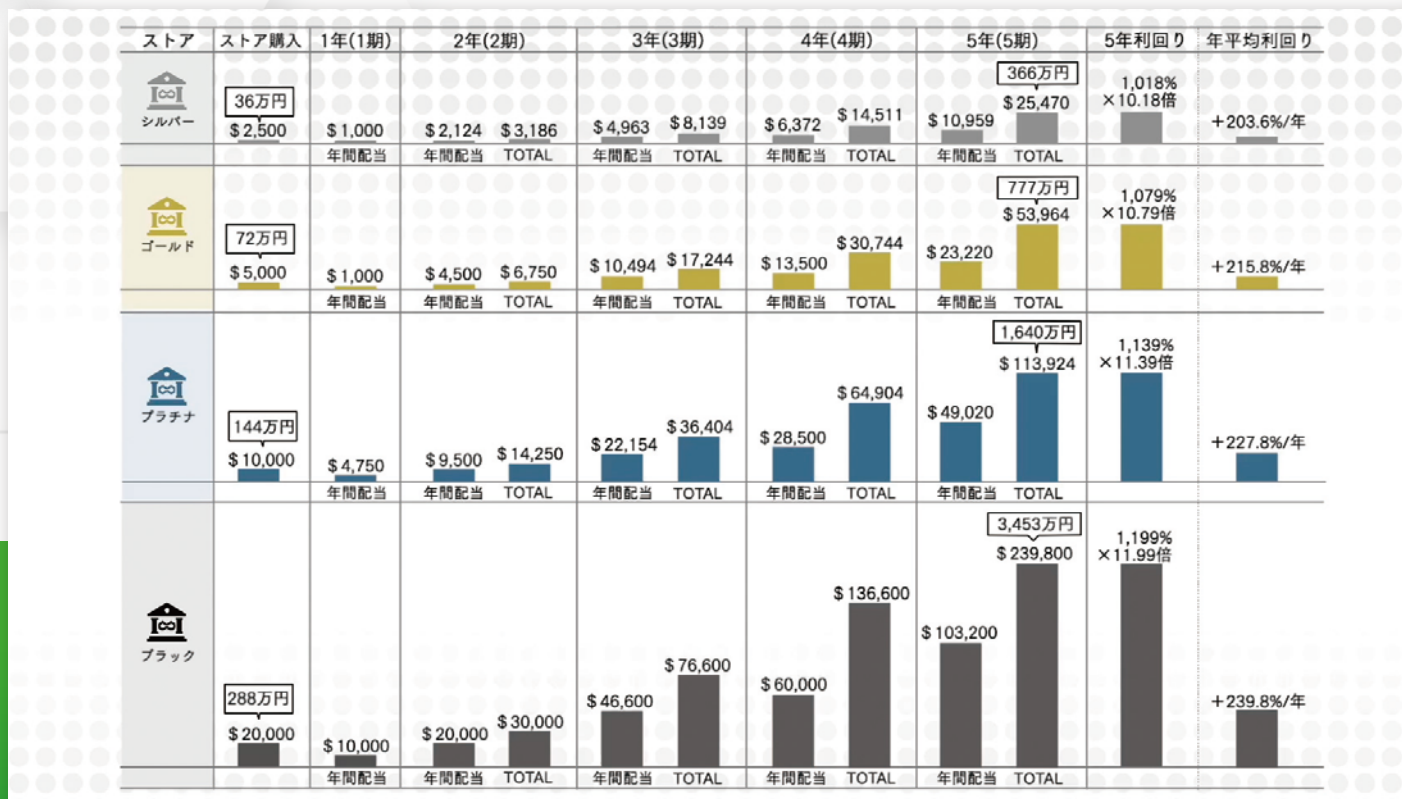
ストアランクとの配当受給権の割合



2,500ドルから購入が可能となります。こちらはストアランク毎に配当受給権が付与される割合がこのように設定されています。上位ランクほど付与される割合が増加します。



ストアランク費用の50%はプロモータから受け取れる還元枠、50%はアフィリエイト報酬の還元枠となっています。詳細はアフィリエイト動画をご覧ください。

ストアランク別シミュレーション



それではストアランク毎のシミュレーションをしてみましょう

シルバーのシミュレーション

ストア	ストア購入	1年(1期)	2年(2期)		3年(3期)	4年(4期)	5年(5期)		5年利回り	年平均利回り	
 シルバー	36万円 \$ 2,500	\$ 1,000	\$ 2,124	\$ 3,186	\$ 4,963	\$ 372	\$ 14,511	\$ 10,959	366万円 \$ 25,470	1,018% × 10.18倍	+ 203.6%/年
		年間配当	年間配当	TOTAL	年間配当	年間配当	TOTAL	年間配当	TOTAL		
 ゴールド	72万円					\$ 1,500	\$ 30,744	\$ 23,220	777万円 \$ 53,964	1,079% × 10.79倍	+ 215.8%/年

第1期1年間 合計5年間の場合、購入価格に対する利益率。

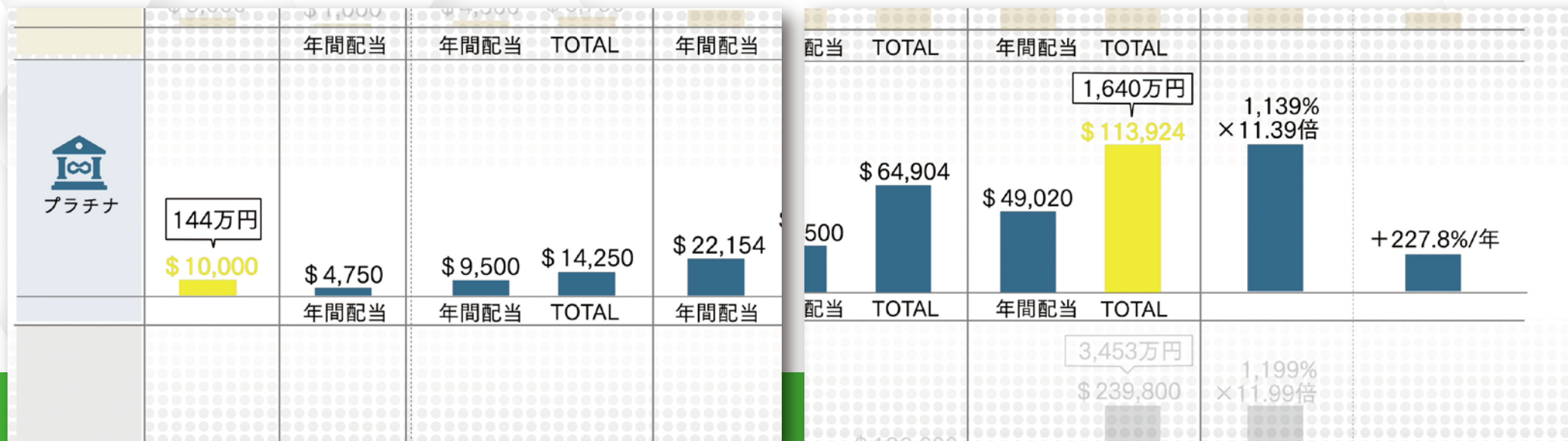
シルバー ストア購入の方は、5年トータル366万円、年平均利回り203%

ゴールドのシミュレーション

商品	購入額	年間配当	年間配当	TOTAL	年間配当	年間配当	TOTAL	年間配当	TOTAL	増殖率	年利回り
シルバー	36万円 \$2,500	\$1,000	\$2,124	\$3,186	\$4,963	\$5,372	\$14,511	\$10,959	\$25,470	×10.18倍	+203.6%/年
ゴールド	72万円 \$5,000	\$1,000	\$4,500	\$6,750	\$10,493	\$3,500	\$30,744	\$23,220	777万円 \$53,964	×10.79倍	+215.8%/年
プラチナ									1,640万円 \$113,924	×11.39倍	

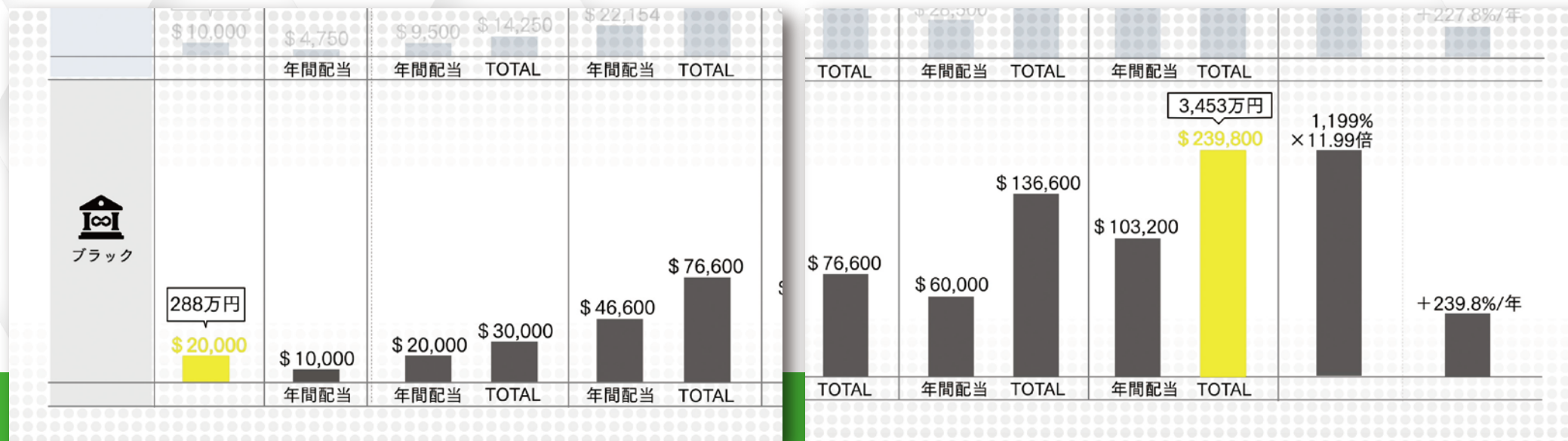
ゴールド ストア購入の方は、5年トータル777万円、年平均利回り215%

プラチナのシミュレーション

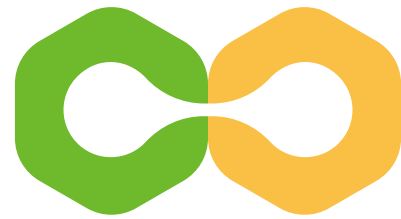


プラチナストア購入の方は、5年トータル1,640万円、年平均利回り227%

ブラックのシミュレーション



ブラックストア購入の方は、5年トータル3,453万円、年平均利回り239%になります。



J CONNECTION